



私達は総合力で応援します。
未来の為に今こそ行動を！



経営の専門知識をリーズナブルの価格でご提案いたします。

今こそ！一歩前に踏み出そう気が付いた時の創意と工夫が未来を見据える。

経営義塾株式会社

URL : keieigijyuku-inc.com

経営理念

私たち「経営義塾株式会社」は法令遵守を最優先する

顧客の立場に立って、誠実に行動する

自己の創造性を発揮し、常に改良改善を続ける

高い目標を立て、誰にも負けない努力をする

コンサルティングを通じ、未来に向けて人財を育て社会貢献する

「頑張ろう日本」を合言葉に日本人の義の心を以って精進し、世界平和に努める

コンサルティング方針

1. 実践経験豊富なコンサルタントが貴社のニーズに合ったサービスを実現します。さまざまな視点から見た企業経営のあり方をフレキシブルな発想と実績をもとに戦略思考を用いて改革致します。
2. 成果報酬型のコンサルティングやコーチングにより、問題解決の実現まで支援いたします。
3. 業務効率向上やコスト管理はもちろんのこと、安全管理、品質管理、生産管理などについて改善提案のできる経験豊かなスタッフを配置しております。万全の体制様のベストパートナーとしてサポートいたします。



なぜ、経営義塾株式会社でのコンサルティングなのか

貴社には、弁護士や税理士の資格を持ち、法務や経理の業務に携わっている社員はおられますか？ 多くの会社では、これら専門的な有資格者は、社員として雇用するのではなく外部ブレンとして顧問契約をされていることと思います。

社員ではなく顧問契約している理由は、ずばり、「そのほうがコストが安いから」ではないでしょうか。日々の業務は社員が従事しながら、法律の判断が必要なときや決算時などに、顧問契約している専門家のノウハウを活用するといったものです。

経営義塾株式会社コンサルティングも同じように活用いただければと思います。会社を経営していく、あるいは事業を運営していくうえで必要な専門知識を月額固定のリーズナブルな費用で、貴社の立場に立って提供します。

経営戦略立案、経営管理、キャッシュフロー改善、販売促進、組織活性化、物流や生産現場のソリューションなど、個別に専門家と契約するより、経営義塾株式会社に一括で御相談いただければと存じます。



●会社概要

社 名 : 経営義塾株式会社

本社所在地 : 〒243-0432
神奈川県海老名市中央3-3-18第一ビル3F
TEL/FAX 046-233-8887

大阪オフィス : 〒550-0005
大阪市西区西本町1丁目6-2阿波掘ビル7F 702
TEL06-6531-6075 / FAX 06-6531-6091

代 表 者 : 代表取締役 高橋 仁

事業開始 : 2004年 1月 (株式会社化は2010年10月)

資 本 金 : 3,000,000円

取引銀行 : 三井住友銀行

事業内容 : 各種コンサルティング

HP : <http://keieigijyuku-inc.com/>



本 社



大阪オフィス

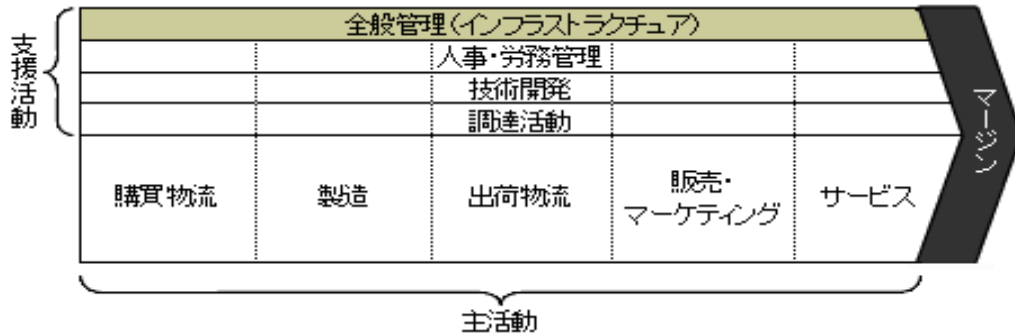
●事業内容

【コンサルティング】

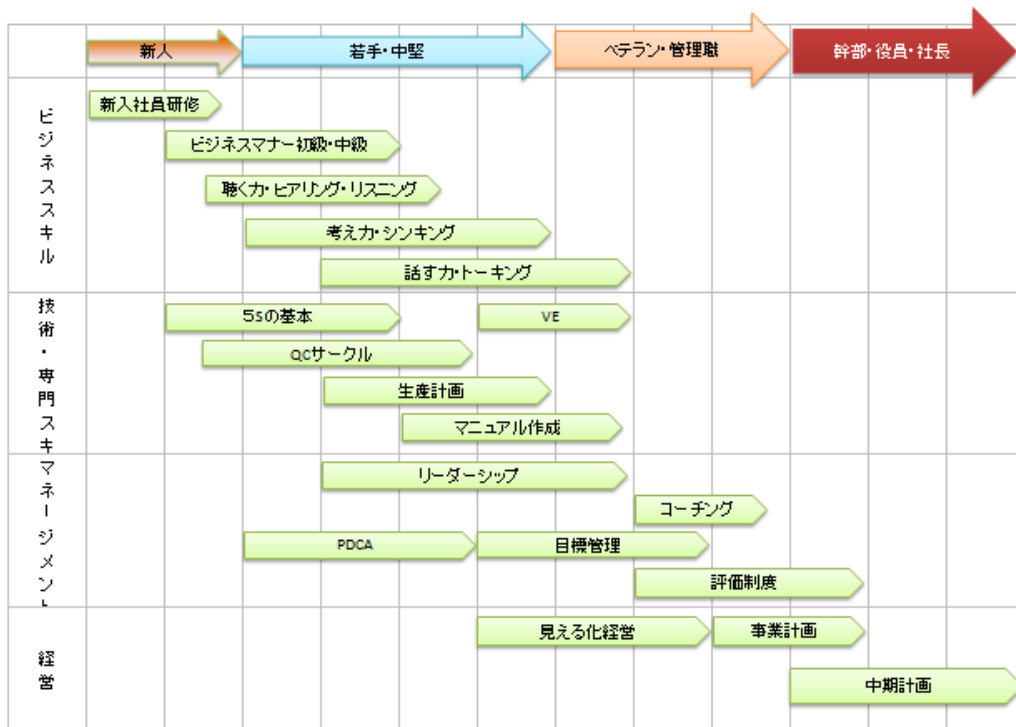
- ・物流/生産ソリューション
- ・経営マネージメント
- ・組織活性化(人材育成・能力開発)
- ・現場改善、構築支援
- ・販促、マーケティング調査
- ・キャッシュフロー改善
- ・コンサルティング全般

【各種研修】

- ・定期社員研修/企業内研修
- ・新入社員研修
- ・管理職養成研修
- ・ビジネススキルUP研修
- ・SCM構築研修
- ・戦力化/その他各研修



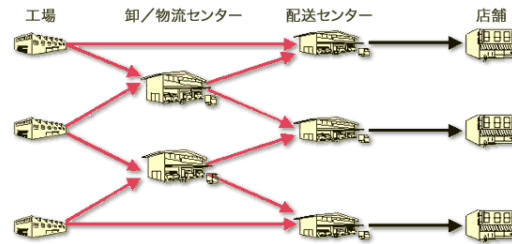
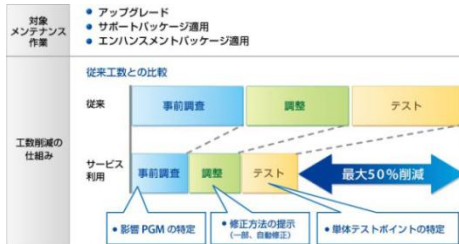
バリュー・チェーンの概念図(『競争優位の戦略』M. ポーターより)



●サービスメニューのイメージ

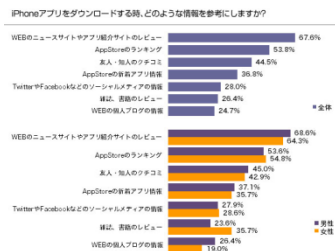
【コンサルティング・・・物流製造のローコストオペレーション】

- ・輸配送ネットワークの見直し
- ・物流/生産拠点の見直し、統廃合
- ・物流/生産/加工現場における作業工数削減 など



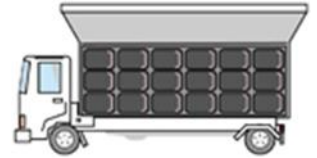
【コンサルティング・・・販売促進、マーケティング】

- ・新商品のネーミング、キャッチコピー、広告戦略のご提案
- ・商品規格書の作成 (法令遵守のための表現確認など含む)
- ・市場調査リサーチ、商圈リサーチ、既存店舗リサーチ など



【コンサルティング & 研修・・・組織活性化】





●物流ソリューション

※輸配送ネットワークの見直し

売上高に占める物流コスト比率は約5~10%このうち輸配送費が約60%です。
物流コスト削減により生み出した利益は、第三の利潤源とも言われています。
運送費や輸配送ネットワークを見直し、物流経費にメスを入れます。

※物流拠点の統廃合

納品リードタイムと納品条件、生産地や仕入先の所在地、物流予算などを考慮し
最適な物流拠点数と立地を割り出すことにより、統廃合の推進を行います。

※物流現場の改善

労働集約型の物流センターにおいて、作業改善や現場改善を行うことにより、
物流品質と物流サービスの向上、ならびに物流コストの削減を同時に実現します。

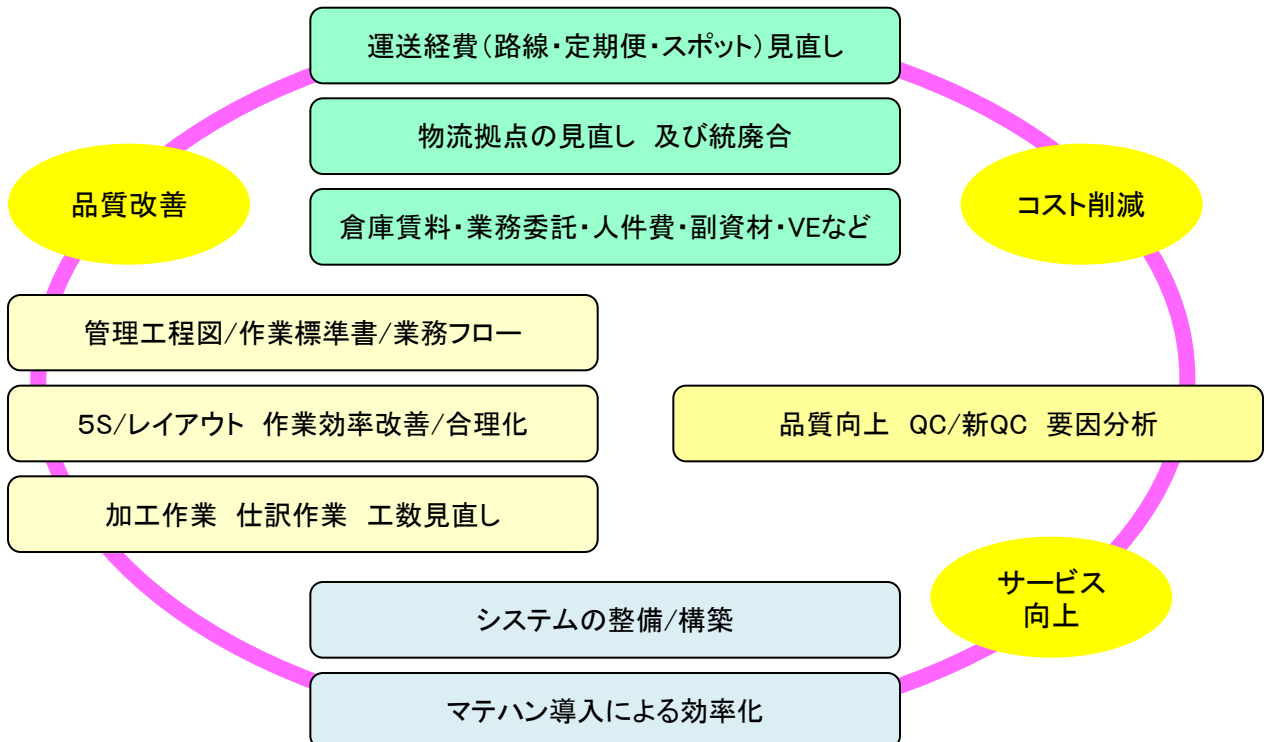
※システムの導入及び改善

倉庫管理システム(WMS)、輸配送管理システム(TMS)の導入もしくは改善を行い、
現場の合理化、数値化、情報の共有化を推進します。
業界や商品特性に合った各種情報システムの導入を支援いたします。



※派遣、請負体制の見直しと人材の供給

現場のアウトソーシング化、人材派遣の活用、内制化の推進など、コンプライアンスを考慮して
最適な現場の体制をご提案いたします。
また、人材の供給にもご協力いたします。



●生産管理ソリューション

生産管理は、生産を最も経済的に行うために、最少の人員で、最大の能力を発揮させることを狙って、最短の期間に最小減の費用で計画的に作業を進めていくための管理を示します。工場、生産現場のトータル改善とコスト削減のご支援します。企業運営を継続するためには、適切な利益を確保することが必要です。コスト削減にはさまざま効果を生みだし、かつ企業体力を保持する方法です。見えない無駄なコストは、工場や生産現場で多数存在します。歩留・生産性の向上を実現するには、納期短縮・仕掛在庫・進捗管理・品質管理などその方法は他多数あります。儲かる会社は生産管理が得意です。

各企業の現場では次のような問題点が見受けられます。

- ・各生産現場は日常の業務に追われ、改善をすることが出来ない。
- ・改善活動は長続きしない。又、マンネリ化した職場
- ・各手法の取り込みが解らない。
- ・リーダーが育たない。意識改革とモチベーションUPをコントロール出来ない。

各領域を効率的に管理するための、自己管理、職場管理、製造管理、工場管理のスキルを磨く作業の計画と分析等、現場管理の効率化調達・製造活動の管理の中堅管理者の養成計画と統制、専門知識と意思決定、問題解決等の総合管理などこのような現場をサポートします。原材料高騰、顧客からのコストダウン要求など、経営環境がますます厳しくなる昨今、工場・生産現場においては、コスト削減へ向けての「改善活動」がとても重要です。改善活動により、従業員の意識向上と職場の活性化を実現、コスト削減と品質向上に大きく寄与します。

- ・生産現場や事務所 整理整頓5S 活動
- ・職場全体にわたる基本的な改善活動(職場改善)
- ・品質・コスト・納期・在庫の改善(QCD改善)
- ・作業・業務の改善(PDCA)
- ・社員の意識改革 (活性化・コミュニケーション)



意識改善	稼働率	歩留り	不良率
整理整頓5S	原価管理	在庫管理	安全管理
コミュニケーション	安全管理	社員教育	データ分析

●組織活性化(人材育成)

※社員研修

企業のご概念と会社の理念、及び組織の役割を学びます。
また、心理学的アプローチにより社員のモチベーションを高めます。

※管理職養成研修

経営者意識を育てて、マネジメントスキルと人心掌握術を学びます。

※ビジネススキルアップ研修

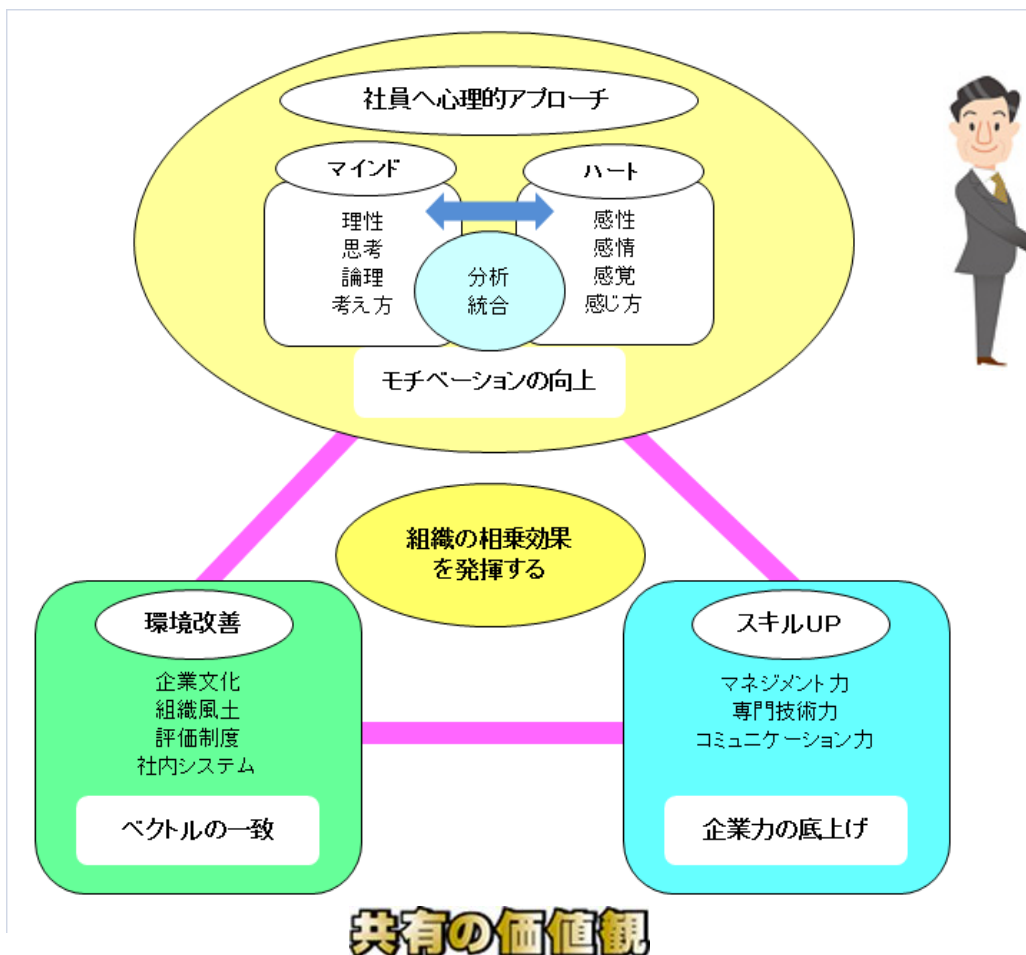
貴社の要望に合わせて、営業、販売、生産、物流など、さまざまな分野に於いて実務経験豊富な講師陣が指導いたします。

※パート・アルバイト戦力化支援

パート・アルバイトの組織形態、雇用体系、賃金、評価制度の見直しを行います。
研修やミーティングを実施してモチベーションとスキルを高め、戦力的な組織に育てます。

※オフサイトミーティングの実施

組織やグループの結束を強化するために、宿泊研修などのオフサイトミーティングも実施可能です。
ミーティングでは参加者相互の理解とポジティブ思考に焦点を当て、意識のベクトルを一致させます。





●販売促進、マーケティング

※市場調査

市場におけるシェア、競合他社の動向、市場の推移、コスト、商品価格等の調査分析を行い商品開発、販促活動に活用します。

※新商品のネーミング、キャッチコピー、広告戦略のご提案

同じ商品でもネーミングやキャッチコピーを変えるだけで、急激に売上が伸びる事例はたくさんあります。

また、広告の載せ方、広告媒体の選定も、売上に大きな影響を与えます。貴社の特性を理解した上で、最適なプランをご提案させていただきます。

※モニタリング、既存店舗リサーチ、出店リサーチ、商圈リサーチ

モニタリングにより消費者の生の声を聞き、商品の長所と欠点、どうすればもっと売れるのかを徹底分析しご提案させていただきます。

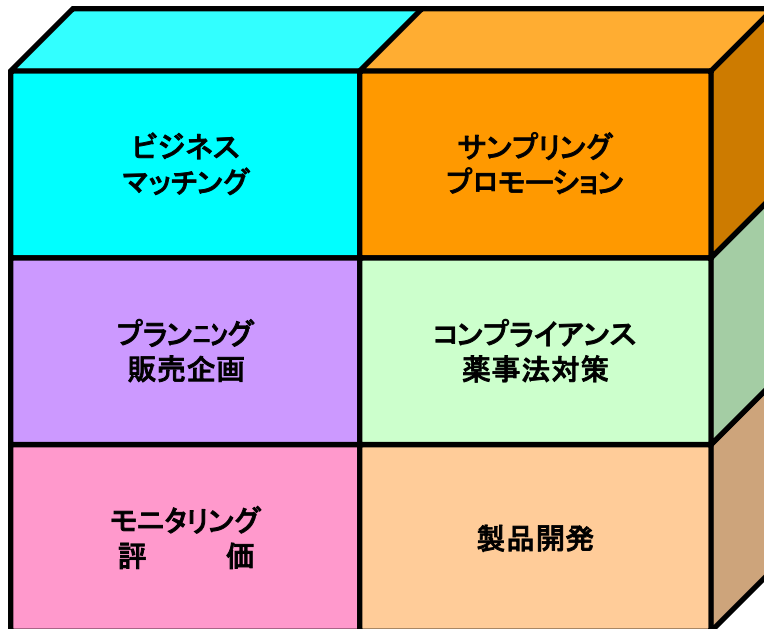
既存店舗リサーチでは、店舗に出向いて覆面調査を行い、接客の品質、陳列状況、お客様の反応などを調査し、改善点等を含めて報告させていただきます。

また、新規出店に際しましては、出店リサーチ、商圈リサーチを行います。

※コンプライアンス(薬事法)アドバイス

化粧品、健康食品等においては、薬事法違反は企業の命取りになります。

薬事法に抵触せずに購買意欲を掻き立てる表現方法や、商品説明の仕方など、法律を熟知したプロがご提案させていただきます。



セレクト

御社の状況にあわせたコンサルティングサービスのご提供



お問い合わせは

関東本社

TEL 046-233-8887

大阪OFFICE

TEL 06-6531-6075



office@keieigijyuku-inc.com

HP : keieigijyuku-inc.com

5つのUP

モチベーションUP

意識力UP

効率UP

売上UP

経営力UP

未来の為に最適化を！



Keieigijyuku. inc